

گام‌های مثبت به سوی بومی‌سازی صنعت ریلی



محمدحسین عامریون
مدیرعامل توربوژنراتور



مدیرعامل توربوژنراتور شاهرود ضمن تشریح گذشته تا امروز این شرکت، در گفت‌وگو با ندای حمل‌ونقل ریلی، در خصوص مشکلات ارزی این شرکت توضیحاتی داد. محمدحسین عامریون از چالش‌های این شرکت صحبت کرد و در خصوص رفع مشکلات ارزی و تجاری درخواست‌هایی داشت. او گفت: مهم‌ترین چالش‌ها بحث تأمین مواد اولیه و قطعات موردنیاز از تولیدکنندگان اروپایی، نوسانات شدید قیمت‌ها و خدمات، مبالغ و جرائم سنگین و قوانین دست و پاگیر مالیاتی هستند. پیشنهاد می‌شود و درخواست داریم شرکت توربوژنراتور با این پیشینه‌ی درخشان، در ارائه‌ی خدمات خاص به‌عنوان یک تولیدکننده‌ی فنی و ثروت برای کشور، معافیت‌های مالیاتی، ایجاد مسیر مستقیم و بدون واسطه‌ی دریافت تسهیلات و امکان دست‌یابی آسان به بازارهای اروپایی را داشته باشد.

و شکر، ساخت بزرگ‌ترین الکتروموتور DC در زمان خود تا توان 5000HP برای صنایع فولادی، ساخت بزرگ‌ترین الکتروموتور HV از نوع یاتاقانی با توان 5MW برای صنایع فولادی، ثبت طرح اختراع برای ساخت اتوترانسفورماتور 6KV (واریاک)، ثبت طرح ساخت مگنت جداکننده، ساخت استیرهای مغناطیسی برای اولین بار در ایران به‌صورت انحصاری و بسیاری موارد دیگر که در این مقال نمی‌گنجد.



باوجودی که بیش از دو دهه از فعالیت شرکت می‌گذرد، مهم‌ترین چالش‌های صنعتی و تجاری شما چه بوده‌اند و برای رفع آن‌ها چه پیشنهادهایی دارید؟

در سال ۱۳۸۷ و راه‌اندازی سایت اختصاصی کرج برای ارائه‌ی خدمات به صنایع ریلی در سال ۱۳۸۹ و همچنین؛ دفتر اهواز در سال ۱۳۹۰، سعی در توسعه‌ی ارائه‌ی خدمات به صنایع مختلف را داشته و دارد. در این راستا مجموعه‌ای از افتخارات، اعتبارات، اختراعات و ابداعات را به نام خود ثبت کرده است که برخی از آن‌ها عبارت‌اند از: بومی‌سازی ژنراتور AR10-CA5 برای صنایع ریلی، آغاز ساخت ترکشن موتور AC. ثبت طرح ساخت اولین الکتروموتور اسلیپ رینگ در ایران، ساخت بزرگ‌ترین الکتروموتور DC بدون جاروبک از نوع BLDC در ایران و خاورمیانه، با توان 800KW، ثبت طرح ساخت شینه‌ی فشارقوی نیروگاهی، ساخت اولین سانتریفیوژ در سطح کشور برای صنایع قند



لطفاً به‌صورت اجمالی تاریخچه و محصولات شرکت را معرفی بفرمایید.

شرکت توربوژنراتور شاهرود در سال ۱۳۶۹، توسط زنده‌یاد مهندس عامریان با اهداف و افقی بسیار گسترده تأسیس شد. در وهله‌ی نخست؛ تأسیس این شرکت به بحث ارائه‌ی خدمات بازسازی و اورهال تمرکز داشته است تا با کسب دانش تجربی و علمی کافی در عرصه‌ی ساخت ماشین‌های الکتریکی گام بگذارد.

در وهله‌ی دوم؛ توسعه‌ی شرکت سرعت گرفته و با ورود در بحث ساخت ماشین‌های الکتریکی، گام جدیدی در این عرصه برداشته شد. در این راستا با تأسیس سایت ایوانکی



در حال حاضر به صورت مستقیم و غیرمستقیم چه تعداد نیرو استخدام کرده‌اید، آیا با طرح‌های توسعه‌ای میزان اشتغال شرکت افزایش پیدا خواهد کرد؟

در حال حاضر با ۲۱۰ نفر نیروی کار مستقیم فعالیت داریم و با توجه به برنامه‌های توسعه‌ای، پیش‌بینی افزایش نیرو تا ۳۰۰ نفر را داریم.



برای تأمین منابع مالی، با چه چالش‌هایی مواجه شده‌اید؟

متأسفانه فرایند وصول مطالبات این شرکت با توجه به کمبود نقدینگی کارفرمایان و بحران‌های مالی حاکم بر اقتصاد کشور طولانی است و رسوب مطالبات ضربه‌های زیادی به فرایند مالی شرکت وارد می‌کند. در خصوص تأمین مالی از طریق اخذ تسهیلات، متأسفانه با چالش نبود بسته‌های حمایتی از صنعت روبه‌رو هستیم. این شرکت خواهان تسهیلات ارزان‌قیمت با بازپرداخت طولانی‌مدت است. متأسفانه علی‌رغم این‌که شرکت توربوژنراتور شاهرود از سال ۱۳۹۳ دانش‌بنیان بوده و در صنایع مادر، چه در زمینه‌ی ساخت تجهیزات و چه در حیطه‌ی تعمیر و بازسازی فعالیت دارد، بانک‌ها فقط از یک دستورالعمل برای تمامی اشخاص حقوقی پیروی می‌کنند و شرایط و فعالیت شرکت در نوع ارائه‌ی تسهیلات تأثیری ندارد و با عنوان کردن این‌که خواسته‌ی شرکت جزء بخش‌نامه‌ها نیست، منتفی می‌کنند.



برنامه‌ی تولید محصولات جدیدی را دارید؟

در بحث محصولات جدید، به دنبال ساخت ترکشن موتور و ژنراتورهای نسل جدید برای صنایع ریلی هستیم و در بحث الکتروموتورهای مغناطیس دائم در صنایع خاص، ادامه‌ی مسیر را در برنامه داریم و البته توسعه‌ی آن برای صنایع حمل‌ونقل را نیز دنبال می‌کنیم.



قصد توسعه‌ی بازارهای داخلی و خارجی را دارید؟ لطفاً توضیح دهید.

در بازارهای داخل به شدت به دنبال کاهش زمان ارائه‌ی خدمات و ورود به حوزه‌هایی هستیم که نیازهای جدید و به‌روز صنایع مختلف هستند که امکان دریافت خدمات از خارج کشور برای آن‌ها وجود ندارد.



آیا قصد ورود به حوزه‌ی تولید و یا صنعت جدیدی را دارید؟

با توجه به نیاز بسیار وسیع صنایع در حوزه‌ی ماشین‌های الکتریکی، تمرکز و هدف‌گذاری شرکت توربوژنراتور بیشتر بر روی تعمیر، کیفیت‌بخشی و البته گسترش ساخت ماشین‌های الکتریکی با توان‌های مگاوات و یا ساختارهای خاص است.

مهم‌ترین چالش‌ها بحث تأمین مواد اولیه و قطعات مورد نیاز از تولیدکنندگان اروپایی، نوسانات شدید قیمت‌ها و خدمات، مبالغ و جرائم سنگین و قوانین دست و پاگیر مالیاتی هستند.

پیشنهاد می‌شود و درخواست داریم شرکت توربوژنراتور با این پیشینه‌ی درخشان در ارائه‌ی خدمات خاص، به‌عنوان یک تولیدکننده‌ی فنی و ثروت برای کشور، شامل؛ معافیت‌های مالیاتی، ایجاد مسیر مستقیم بدون واسطه‌ی دریافت تسهیلات و امکان دست‌یابی آسان به بازارهای اروپایی را داشته باشد.



آیا برای تولید محصولاتتان نیازمند واردات قطعات، دانش فنی و مهندسی هستید؟ اگر واردات مواجه شده‌اید؟

در بحث به‌روزرسانی و افزایش کیفیت تولیدات با هدف رقابت محصولات با نمونه‌های مشابه خارجی، نیازمند واردات تجهیزات و تکنولوژی روز هستیم که این امر مستلزم حمایت مالی با اعطای تسهیلات برای خرید این تجهیزات است.



آیا محصولات صادراتی دارید؟ اگر صادرات دارید، به چه کشورهای بوده و آیا برنامه‌ی توسعه‌ی صادراتی در دست اجرا دارید؟

موارد ساخت و بازسازی متعددی برای کشورهای آذربایجان، عراق و افغانستان ارائه‌ی خدمات فنی مهندسی و ساخت تجهیزات داشته‌ایم.

